

## **НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ МЕТОДОВ ВЛИЯНИЯ НАЛОГОВ НА ФОРМИРОВАНИЕ РЫНОЧНЫХ ЦЕН В РЕСПУБЛИКЕ**

**Г.Ш. Агабекова,  
диссертант АЗГЭУ**

Переход экономики на рыночные механизмы хозяйствования сопровождается проявлением множества проблем. Для решения этих проблем и создания благоприятных условий функционирования экономики значительную роль играют налоги и цены. Создание оптимальной налоговой системы отвечающей требованиям сложившихся экономических условий является одним из важных задач экономической политики государства. Налоги, оказывая значительное влияние на уровень рыночных цен могут замедлить или ускорить процесс реализации товаров, синизить или повысить их конкурентоспособность. Широко применяемым в годы бывшего Советского Союза методом распределения доходов предприятий являлся нормативный, но с переходом к рыночной экономике он утратил свою оптимальность. В нынешних условиях все большее применение находит налоговый метод распределения доходов. Так, налоговый метод имеет ряд преимуществ над нормативным методом распределения доходов предприятия. Нормативный механизм и наиболее прогрессивной его форме усредненных групповых нормативов распределения прибыли требует оределенного статистического выравнивания условий хозяйствования и устанавливает жесткую зависимость величины отчислений от производственных параметров, а значит, предполагает их корректировку через систему фиксированных платежей. На практике это ведет к тому, что добавочная прибыль не выполняет объективно присущей ей в рыночной экономике функции стимулирования насыщения рынка через повышение эффективности производства и увеличения его объема.

В противовозложность нормативному налоговый механизм обеспечивает экономическую реализацию добавочной прибыли по месту ее возникновения. Данное основное звено получает дополнительные возможности, как для ее инвестирования, так и для расширения непроизводственного потребления. Значит, при прочих равных условиях формируется тенденция к повышению эффективности. Более того, через систему налоговых льгот имеет место всемирное поощрение риска по ее получения и амнистирование в случае отсутствия такового. Преимущество налоговой системы по сравнению с нормативной заключается еще и в том, что она не привязывает предприятие непосредственно к какому-либо фиксированному уровню затрат независимо от того, каков именно этот уровень. Налоговые методы распределения прибыли (доходов) обеспечивают единый подход к оценке результатов хозяйственной деятельности всех без исключения предприятий товаропроизводителей.

Значительное влияние нормативный механизм регулирования оказывает и на динамику цен на продукцию. Жесткость нормативных методов приводит к абсолютной невыгодности для предприятия любого, даже самого незначитель-

ного, снижения цен на продукцию, не компенсируемого ростом объема прибыли. Прогрессивная шкаланоогообложения предоставляет в этой связи большее количество вариантов, поскольку снижение объема прибыли в определенных пределах может компенсироваться снижением налоговой ставки.

Наиболее перспективной и наиболее эффективной в рыночной экономике представляется модел налога на добавочную стоимость. Механизм налога на добавленную стоимость обладает стимулирующим характером, которой сводится к ускорению процесса реализации, доведения продукции до конечного потребителя. Если продукция задерживается в одном из технологических звеньев, производитель, оплатив величину налога на добавленную стоимость продукции предшествующих переделов, не может возместить эту сумму, тем самым увеличиваются его издержки. Лишь акт реализации позволяет компенсировать эту величину.

Проводимая налоговая политика может зависеть от состояния экономической конъюнктуры. Так, если израна концепций экономического роста, то налоговая система должна сориентирована товаропроизводителей на реализация соотношения максимальной эффективности инвестиции при минимальной норме накоплений, для чего налоговая система должна регулировать и соотносить рост изъятий доходов основного звена с ростом эффективности вложенных инвестиций и сократить таковые при ее понижении.

Другой вариант налоговой поилитики-политика стабильной нормы накопления. Налоговая политика в этом варианте носит пассивный характер: ставки и льготы постоянной на всем протезении цикла, т.е. инвестиционные и потребительские фонды основного звена будут формироваться исключительно под воздействием результата хозяйственной деятельности, определяемого в значительной мере фазой цикла экономической конъюнктуры.

В налоговой системе развитых стран преобладает подоходное налогообложение по сравнению с налогом на прибыль. Целью является развивать предпринимательскую деятельность, представляя им возможность иметь финансовые средства для оснащения производства новейшей технологией, которая способствует снижению издержек предприятия, а следовательно и цены и делает производимую продукцию более конкурентоспособной.

Рассмотрение механизма влияния налогов на формирование цен показывает, что степень тяжести зависит от эластичности потребления.

Если спрос на продукцию эластичен, то вся налоговая тяжесть ложится на потребителя. Это наблюдается в большинстве случаев по отношению к косвенным налогом. В каком же случае наносится большой ущерб. Потому что а этом случае введение налога приводит к увеличению цены, что в дальнейшем способствует снижению спроса. Снижение спроса заставляет снизить объем производства. Предприятия вынужденные снизить объем производства, стоят на грани банкротства. В конечном счете, это приводит к социальным проблемам. Значит, косвенные налоги нужно использовать по отношению к тем товарам, спрос на которые не эластичен.

В зависимости от характера производственных процессов мезаниз переложения налогового бремени регулируется эффективностью производства.

Так, для производственных процессов с постоянной отдачей от масштабов при абсолютно не элатичном спросе: весь налог перекладывается на по-

требителя, но чем эластичнее спрос на продукцию отрасли по цене, тем большую часть налога оплачивает производитель. Для отраслей с возрастающей отдачей, чем эластичнее спрос, тем больше рост цены, вызванный введением налога (не эластичный спрос также увеличивает цену на весь величину спроса).

Учитывая все выше сказанное можно предложить следующее:

- Использовать гибкую налоговую политику с учетом сложившиеся конъюнктуры, влияющей на рыночные цены, создающей стимулы для предпринимательской деятельности;

- Профести таможенную политику, направленную на защиту отечественного товаропроизводителя и создание стимулов к экспорту. Для достижения этих целей необходимо:

а) принять пакет законов о предостережении от недобросовестной конкуренции. В республике имеются потенциальные возможности производства сельскохозяйственных товаров и некоторых видов промышленных товаров (машин и оборудования нефтяной и нефтехимической промышленности).

Посредством таможенной пошлины нужно защитить их производства т.е.установить высокие импортные пошлины, чтобы было не выгодно ввозить эти виды товаров. По отношению к тем сельскохозяйственным товаром, производство которых в республике невозможно вследствие климатических условий и к некоторым видам промышленных товаров не следует применять протекционистскую политику. Обострение конкуренции со стороны зарубежных фирм заставляет местных производителей искать пути снижения себестоимости производимой продукции. Иностранная конкуренция заставляет местную промышленность внедрять новейшую технологию. Они улучшают качество продукции и используют новые методы управления.

В повышении стимулов к экспорту могут играть значительную роль и естественные монополии. Во многих странах естественные монополии продают свою продукцию предприятиям экспортирующим эту продукцию по низким ценам по сравнению с другими предприятиями. В результате затраты производства экспортируемые продукции бывают низкими, что также повышают их конкурентоспособность на мировом рынке.

Так, Министерство Железнодорожных Путей могут предоставить льготные тарифы на перевозку экспортируемой продукции, что снизит издержки обращения экспортеров и сделает их более конкурентоспособной;

б) Создание свободных экономических зон, также повышает потенциальный уровень экспорта. Так продукции производимой в таких зонах предоставляются значительные налоговые льготы, и она может быть экспортировано с низкими затратами. В большинстве случаев уровень цен продукции производимой в свободно-экономических зонах намного ниже уровня цен на мировом рынке. Это является результатом применения налоговых льгот и устранения таможенных пошлин.

- в целях защиты внутреннего рынка и создания стимулов для производства товаров широкого спроса, в особенности продовольственных товаров необходимо сделать изменения в налоге на добавочную стоимость. В республике имеются возможности широкого производства вино-водочных изделий, кондиционеров, холодильников в связи, с чем необходимо увеличить тамо-

женные пошлины и налог на добавленную стоимость на эти виды товаров импортируемых из других стран. При экспорте и продаже этих видов товаров на внешнем рынке целесообразно снизить налог на добавленную стоимость и таможенные пошлины;

- влияя посредством налогов на ценообразования, правительство может совершенствовать структуру отраслей экономики. Отметим, что удельный вес налогов совокупном доходе в отраслях производящих промышленные товары и отраслях стротельства в несколько раз выше, чем в отраслях торговли и общественного питания. Это является одной из основных причин специализации предприятий как торговых и посреднических. Для устранения этого явления нужно придерживатся того, что в структуре цены удельный вес прибыли был больше удельного веса налогов;

- в законе нужно разграничить источник получения прибыли. Если она получена за счет изменения структуры выпускаемой продукции, нарушения договорных обязательств, вздувания цен, надо применять жесткую систему налогообложения, взимать незаконно полученный доход в бюджет. В случае же получения прибыли путем снижения себестоимости продукции за счет внедрения мероприятия по повышению технического уровня производства и улучшения организации труда и управления должна применяться система льготного налогообложения. Такой подход будет стимулировать трудовую коллективу в использовании интенсивного противозатратного пути развития;

- следовало бы ввести в закон положения об общественно-нормативной рентабельности, при которой применяется обычная ставка, что, будет способствовать снижению общего уровня цен и усилению динамизма экономики;

- в республике существует проблема сосредоточения большинства местных и иностранных инвестиций в столице республики, в то время как в остальных городах бездействуют предприятия, и царит безработица. Для устранения этой проблемы следовало бы заинтересовать местных и зарубежных предпринимателей, путем налоговых льгот и предоставления им других привилегий, организовать свою деятельность и в этих городах республики. Таким образом, будут открыты новые рабочие места и, улучшится уровень жизни населения периферийных районов;

- использовать более четкую систему подоходного налога в республике как в Германии, где учитывается семейное положение, количество работающих в семье, совместное или раздельное ведение учета получаемых доходов, наличие детей;

- использовать дифференцированную ставку налога на добавленную стоимость, как в Италии, что позволяетьварьировать ценами различных товаров в зависимости от их социальной значимости;

- предоставлять определенные льготы с прибыли, как во Франции с целью избежания различных махинаций.