



- Elvin bəy, tərcümeyi-
halınız çox zəngindir. Mə-
raqlıdır, ilk pulunu nə vaxt
qazanmışınız?

- Pul qazanmağa 18 yaşın-
da başladım. Universitet ille-
rimdə abituriyentlərə riyaziyyatdan
məşğələlər keçirdim. İlk məşğulluq yerim isə sıortaya
şirkətində olub. Orada aviasiya
sıortası sahəsində müqavilələr və sıorta sertifikatları
nın hazırlanmasına məsul
idim. Hazırda mənə asan görürse də, həmin iş 19 yaşın
üçün çox maraqlı idi.

- Müəllimlik, sıorta, tele-
kommunikasiya və immiqrasiya
mütəxəssisi... Fərqli sa-
hələrdir. Fərqli maraqlı ol-
duğu qədər də çətindir. O
çətinliklər sizi qorxutmurdu-
ki?

- Qətiyyən! Əslində ma-

təşkilat ola bilər ki, o biznes fealiyyətini və
məkanını Kanadanın böyük şəhərlərindən
birində açmaq istəyər. Eləcə də özfealiyyət-
lə möşgül olan "frilanslar" bazarını dəyişib
Kanadaya köçmək istəyir. Yeni biznesmen-
lər de bu kateqoriyaya aiddir. Bu cür fiziki və
hüquqi şəxslərin bütün biznes transformasiyası,
onların Kanadada hüquqi status-
larının formalaması və bizneslərinin Kanadada
açılması ilə möşgül oluram. Həqiqətən də
çox maraqlı işdir. Qlobal bazar ilə işləmek
çox fərqlidir. BƏΘ, Mərakeş, İtaliya, Rusiya,
Macaristan, Hindistan, Pakistan və
Çin kimi ölkələrdən rəqabətə davamlı müş-
terilərimiz olub. Hazırda üç lisenziyalı agent-
timiz və iki agentliyimiz var, biri Torontoda,
biri isə Heydərabaddad (Hindistan). Birini
ise tezliklə Dubayda (BƏΘ) açmağı planlaşdırırıq.

- Bu insanlar immiqrasiyasını təmin edib onları Kanadaya yeni həyata başla-
mağa gətirirsiniz. İmmiqrantlar ölkəyə
gələrkən uğurlu iş və münasibətlər qur-
maq üçün nələr riayət etməlidirlər?

- Nə qədər ticari səslənsə də, qrafik və
vaxt bölgüsünü elə qurmaq lazımdır ki, gəlir
gətirən işlər prioritət olsun. Bu, mənim devi-
zimdir. Bundan əlavə, əger öz sevdiyiniz iş-
le məşğulsunuzsa, orada hər bir fəaliyyəti
sevə-sevə həyata keçirirsiz. Bu zaman
vaxt sizə mane olmur. Elə olub ki, mən ge-
cə səhərə qədər işləyib güne kofe içməklə
davam etmişəm, amma işimi de axsatma-
mışam.

- Sizcə, uğurun sirri çox çalışmaqdır,
yoxsa düzgün çalışmaqdır? Öz işinizdə
bunları necə ayırrırsınız?

- Uğurun sirri həvəsdədir. Həvəs varsa,
çox çalışırsan və məntiqi olaraq daha çox
səhv etmiş olursan. Həvəslə insan səhvlerin
üzərində öyrənir və bu yolla düzgün çalış-
mağı vərdiş edir. Eyni zamanda, ətrafında
güvənə biləcəyin kəşləri toplamaq da bu
həvəsi daha da artırır və məhsuldə bir proses-
cevərir.

- Ətrafına güvənə biləcəyin insan top-
lamaq asan proses deyil. Sizcə, ətrafin
insan həyatında, karyerasında rolü nə
qədərdir?

- İnsan sosial varlıqdır, cəmiyyətdə for-
malaşır. Dost və çərvivənin gücünü immiqrantlar
çox yaxşı anlayır. İmmiqrantlar cə-
miyyətə köçəndə çox maraqlı bir vakuuma
düşürərlər. Bir tərefdən öz ölkəsindeki əvrə-
sini geride qoyub yeni ölkəye köçürərlər, di-
ğer tərefdən isə yeni gəldiyi ölkədə adapta-
siya və yeni ətraf toplamaq üçün minimum
bir ilə qədər vaxt lazımdır. Bu müddət erzin-
də immiqrantların əksəriyyəti rəqabət hissi-
ni itmiş olurlar. Rəqabətlilik hissi olmayan-
da irəliyə addımlamağa da həvəs olmur. Bu
motivasiya hissi yeni cəmiyyətdə ətraf və
çevrə qurduqca yeniden oyanır. Bu cür tec-
rübə və eksperimentdən sonra eminliklə de-
mek olar ki, əvrənin rolü böyükdür.

- Bəzi insanlar düşünür ki, uğur çarxi-
na düşdünsə, belə də gedəcək. Sizcə, bu
həqiqətən beledir?

- Hər zaman eşitdiyimiz bir fikirdir ki,
uğur çarxına insanlar düşür və bu yol onları
daim müşayiət edir. Lakin öz təcrübəmdən
əsaslanıb deye bilərem ki, mən həmin uğur
çarxının nə olduğunu bilmirəm. Tərcüməyi-
haldakı hər bir nailiyyətin arxasında əbbətə
ki, saysız hesabsız uğursuzluq, yanlışlıq və
nəticəsiz cəhdələr olub. Uğur çarxına düşən-
lər varsa, bu, olduqca gözəldir (güman edi-
rəm ki, bu çox nadir hallarda olur...). Bu çar-
xa düşməyənlər isə güclərinə inanın ugurlar-
ının həkayəsini özləri yazmalıdırılar.

- Uğur çarxına deyil, gücünüzü inanın
hekayəni yazarlardansınız. Bəs sizin for-
mulunuz varmı?



neələr bizi gücləndirir. Düşünürəm ki, çətinlik və səhəvlərin yoxluğunda keçirdiyin həyətin
marağı da olmaz. İnaniram ki, maneələrin
əksəriyyəti gerçəklilikdən çox insanların
şuraltında formalasılır. Mənim üçün maneəni
görüb yoldan çəkinmək həyatda uduzməyi
etiraf etməkdir. Düzəndür, maliyyə sahəsindən
marketinqə keçid çox maraqlı transformasiya
idi. Lakin, məhz maliyyə biliklərim
mənim marketinq aləmində də irəli getməyim
kömək oldu.

- Belə çıxır ki, risk etməyi sevirsiniz...

- Biznes dilində desək, risk düzgün hesablanırsa, artan risk artan gəlir deməkdir. Düzgün planlaşdırılmış və bütün risklərin
nəzərə alınması ilə atılan addımları çox sevirəm. Gözübügli, cari status və vaxta səykənən
planlamalar təbiətimdən uzaqdır.

- Moirai Reach İmmiqrasiya Konsalting Şirkəti Kanadada hansı işləri həyata keçirir?

- Kanadada biznes partnöryumla birlikdə im-
miqrasiya şirkətini açdıq. Şirkətin həmtəsisçisi Ruslan
İsmayılov immiqrasiya, qacqınların müdafiəsi və temsilciliyi, həmçinin
vətəndaşlıq hüququ ilə
məşğul olur. Mənim rolum
biznes immiqrasiyasıdır.
Məsələn, elə xarici şirkət,

- İmmiqrant mütləq yeni gəldiyi ölkənin
mədəniyyətinə inqeyrası etməlidir. Kanada
çox inkluziv ölkədir və dönyanın hər bir
mədəniyyəti burada öz əksini tapır. Bir rayon-
dan o biri rayona keçərkən, İsrail mədəniyyətindən Karib mədəniyyətine keçid etmiş olursan. İnkluzyivlik və multikulturallıq
Kanadanın nəbzi və gözəlliyyidir. Bu cür
mədəniyyətlərin kombinasiyası və bir arada ya-
şaması özü-özüyündə bir mədəniyyətdir. Bunu dərək etmək, buna uyğun davranışın
mütləqdir. Məsələn, Bell şirkətində işləyən
mənəm rəhbərliyimlə buraxılan məhsulun
reklamını en azı səkkiz dildə edirdik. Bu, Si-
mali Amerikaya məxsus olan misilsizlik və
müxtəliflikdir. Mədəniyyətlərin bir yerdə belə
yaşamasını Avropa, Asiya və dönyanın di-
ğer yerlərində tapmaq çox çətindir.

- Karyeranızda 18 yaşınızda başladığınız
ni dediniz. Sizcə, karyera qurmaqdə hər
hansi yaş həddi varmı?

- Düşünürəm ki, hər kəs dünyaya geləndə
bərabər hüquqlu olur və hər bir şəxs öz
xoşbəxtliyinin təminatı üçün atacağı addımlar
azaddır. Bu prinsip ilə yaşıyan insanlar
anlayır ki, karyera, biznes və ya sənət
seçimi üçün nə yaş, ne sosial durum, ne də
insan irqi manə ola bilmez. Hər şeyi
dayandırıb sıfırdan başlamaq ruhlandırıcıdır
və bəşəriyyətin irəli getmesi üçün labüddür.

- Vaxta səykənən planlamalar təbiətimdən
uzaqdır dediniz. Uğur qazanmaq
üçün mühüm məqamlardan biri də vaxt
bölgüsü, qrafikdir. Bunu necə tənzimləyirsiniz?



- Uğurun formulu mənə aydın deyil.
Uğur qazanmaq demək yerinde dayanmaq
demək deyil. Mənə, uğur nöqtə yox, bir
prosesdir. Uğura çatmaq yox, onunla işləmek
lazımdır. Ona görə də mənim belə uğur
formulum yoxdur. Digər tərefdən, uğur bir
kağızda yazılmış formul ilə izah olunsayıdı,
o formulun kitabını almaq üçün bütün pullar-
ımı verərdim. Lakin, bir vərəqə uğur formulu
şırmaz. Uğur bir fəlsəfədir, mentalitetdir
və düşünmə tərzidir.

Aygün ƏZİZ

Üğurludur. Amma məqsədi uğ-
ura çatmaq deyil, onunla işlə-
məkdir. Məhz bu səbəbdən
onun uğur formulu yoxdur. Deyir ki,
uğur bir kağızda yazılmış formul ilə
izah olunsayıdı, o formulun kitabını
almaq üçün bütün pullarımı ver-
dim. Ona görə, uğur fəlsəfə, mentali-
tet, düşünmə tərzidir.

Müsahibimiz Kanadada Moirai Reach
İmmiqrasiya Konsalting Şirkətinin parntyu-
ru Elvin Əliyevdir.

Həmsöhbətimiz dönyanın ilk telekommuni-
kasiya şirkəti olan Bell Kanadada market-
ing departamentində strateji müşavir işləyib.
Kanada bazarında şirkətin telekommunikasiya
tarif və məhsullarının bazara çıxışını tə-
min edib. 2017-ci ildə Torontoya köçüb.
Azerbaycanda isə Rabitə Nazirliyinin Azinter-
lekom şirkətində Marketing Direktoru, mobil
operatorların birində məhsulların inkişafı şö-
bəsinin müdürü kimi işləyib: "Bu işlərlə para-
ləl olaraq ADA Universitetində bakalavri
və biznesin idarəedilməsi üzrə magistraturada
(MBA) müəllimlik etmişəm. Təhsilimi Amerika
Birləşmiş Ştatlarında Dövlət Departamenti-
nin Edmun S. Muskie təqaüdü ilə almışam
və oxuduğum zaman ABŞ Federal Bankının
İqtisadi Araşdırımlar Departamenti ndə iqt-
isadiyyat və maliyyə sahəsində araşdırımlar-
ının aparılması ilə məşğul olduğum".

Həmsöhbətimiz həm də 2016-cı il AS-
PEN Institutunun Liderlər Təqaüdü progra-
minin məzunudur.



neələr bizi gücləndirir. Düşünürəm ki, çətinlik və səhəvlərin yoxluğunda keçirdiyin həyətin
marağı da olmaz. İnaniram ki, maneələrin
əksəriyyəti gerçəklilikdən çox insanların
şuraltında formalasılır. Mənim üçün maneəni
görüb yoldan çəkinmək həyatda uduzməyi
etiraf etməkdir. Düzəndür, maliyyə sahəsindən
marketinqə keçid çox maraqlı transformasiya
idi. Lakin, məhz maliyyə biliklərim
mənim marketinq aləmində də irəli getməyim
kömək oldu.

- Belə çıxır ki, risk etməyi sevirsiniz...

- Biznes dilində desək, risk düzgün hesablanırsa, artan risk artan gəlir deməkdir. Düzgün planlaşdırılmış və bütün risklərin
nəzərə alınması ilə atılan addımları çox sevirəm. Gözübügli, cari status və vaxta səykənən
planlamalar təbiətimdən uzaqdır.

- Moirai Reach İmmiqrasiya Konsalting Şirkəti Kanadada hansı işləri həyata keçirir?

- Kanadada biznes partnöryumla birlikdə im-
miqrasiya şirkətini açdıq. Şirkətin həmtəsisçisi Ruslan
İsmayılov immiqrasiya, qacqınların müdafiəsi və temsilciliyi, həmçinin
vətəndaşlıq hüququ ilə
məşğul olur. Mənim rolum
biznes immiqrasiyasıdır.
Məsələn, elə xarici şirkət,