

**P**ozitiv insandır. Düşünür ki, zəmanla ayaqlaşmaq üçün sadəcə gəzmək kifayət deyil, qacmaq lazımdır. Ona görə, bu dövrə uyğun biliklərə və dəyişikliklərə meyilli olan insanlar inkişaf edəcək, olmayanları isə ayrı-ayrı fərdlər yox, zaman süpürüb səhnədən kənara atacaq. Bu səbəbdən yaşından asılı olmayıaraq, hər kəs öz üzərində çalışmağı tövsiyə edir.

Müsahibimiz Rabitəbank ASC-də idarə Heyəti sədrinin müavini, Azərbaycan Kredit Bürosunun Müşahidi Şurasının üzvü Elşən Bədirxanovdur.

- Tarix üzərə təhsil almışınız. Universiteti bitirdikdən sonra 93-cü ildən bank sahəsində işləməyə başlamışınız. O dövrə səyahət edək. Bankla yolunuz necə kəsişib?

- Məktəbi bitirəndə qərəmli ki, tarixçi olim. O zamanlar test sistemi mövcud deyildi və yeganə universitet olan Bakı Dövlət Universitetinin tarix fakültəsinə daxil olmaq olduqca çətin idi. Çünkü bu fakültəni bitirenlər üçün geniş karyera imkanları açılmışdır. Sonradan məlum oldu ki, oraya qəbul olan tələbələr qabaqcada belli olmuşdur. Hətta müəllimlərdən biri atama demişdi ki, "oğlun bu fakültəyə daxil ola bilməyəcək, uşağı sindirə". Atam bunu mənə demədi və cəhd etdi. 3 imtahan olmalı idi. Qəbul olunmaq üçün bunların ən azı ikisindən "5" almaq lazımdı. İlk imtahanında sualların hamısını cavablandırıbm və gördüm ki, "4" yazıblı. Məyus oldum. Dədim niye "4"? Cavab verdilər ki, "4" yaxşı qiymətdir. İkinci imtahanda gözüm imtahan qəbul edənlərin elində idi. Qiymət yazanda dedim neçə yarızınız? Dedişlər "4". Etiraz etdim. Dedişlər ki, "4" çox yaxşı qiymətdir. Değdim yox, mən "5" istəyirəm. Yazmadılar. Apel yasiya tələb etdim. Universitetin hörməti professorları sual-cavab etdilər. Yaqub Mahmudovun və Fuad Qasimzadənin "5" almağımda rolu çox oldu. Beləliklə, mən tarix fakültəsinə daxil oldum. Yekun dövlət imtahanının mərhəməti Ziya Bünyadov qəbul etdi. Hər zaman fəxrəy qeyd edirəm ki, Ziya Bünyadov mənə öz yanına, aspirantura dəvət etmişdi. Amma o zaman vəziyyət mürəkkəb idi, Qarabağ müharibəsi zamanı qardaşım ağır yaralanmışdı və ailəmizin iqtisadi durumu da yaxşı deyildi. Ona görə de, nəcə deyirlər, medə elmə qalib geldi və kommersiya sahəsinə üstünlük verdim.

- Deməli, sizi bank sahəsinə o zamanki maddi durumunuz getirdi...

- Bəli. Təsəvvür edin ki, 1993-cü ilin əvvəli idi. Ölkədə Sovet İttifaqı dağıldan sonra gərgin proseslər gedirdi. Elmə diqqət aşığı idi və burada rasional çıxış yolu tapmaq lazımdı. Müxtəlif kommersiya təşkilatlarında işləyəndən sonra təsadüfən məlumat aldım ki, bankların binində vakansiya var. Mənim də bu sahədə təcrübəm yox idi. Nəinki mənim, o zaman bank sahəsində təcrübəsi olan adamlar demək olar ki, yox idi. Özümüz sinadım və işe qəbul olundum. Yarım ildən sonra elə alındı ki, rəhbərim başqa işe keçdi və mən şöbə rəhbərinin vəzifələrini icra edən təyin etdi. Bu, əslində səciyyəvi vəziyyət deyil. Reallıq odur ki, bank sahəsində pəşəkarlar yox dərəcəsində idi və çalışqan bacarıqlı her bir gəncin irəliləməye şansı vardi. O şans mənə de qismət oldu və ondan da yaranıla bildim. Az müddət sonra şöbə rəhbəri kimi "Rabitəbank"da təklif aldım. Qısa zamanda təmamilə sıfırdan bir çox sahələrin qurulması mənə hevalə olundu. 2003-cü ildə "Bank of Baku"da idarə Heyəti sədrinin müavini kimi çalışdım. Yarım ildən sonra banka rəhbərlik mənə

həvalə olundu. Sonradan bir sıra digər maliyyə qurumlarında da rəhbər vezifələrdə çalışdım və nəhayət "Rabitəbank"dan ayrıldıqdan 15 il sonra yenidən bu banka qayıdım. Hazırda insan resursları və keyfiyyətə nəzarət sahələrini kurasıya edirəm.

- Hazırda aparıcı banklarda yüksək vezifələ tutan vaxtılıb bir çox genç istedadlarını aşkarlanması böyük rolunuz olub. Bu barədə nə deyə bilərsiniz?

- Çox şadım ki, mənə belə bir şans nəsib olub. Rəhbərlik etdiyim bankların birində imkanım var idi ki, hər bir işə qəbul edilən əməkdaşla şəxşən görüşüm. Oxşar dəyərləri paylaşan və inkişafə meyilli insanların müəyyən edilməsi üçün bu çox önemli idi. Fərər edirəm ki, o dövrədə secdiyimiz insanların müxtəlif banklarda kifayət qədər böyük uğurlara sahib olublar və hazırda aparıcı banklarda rəhbər mövqelərdədirler. Onların uğurlarına çox sevinrem.

sahəm və digər sahələr üzrə yenilikləri izləyirəm. Məni maraqlandıran mövzular üzrə müxtəlif telimlərde, konfranslarda, workshoplarda imkan daxilində iştirak edirəm. Eyni zamanda, biliklərin beynə daha yaxşı həkk olunması vasitələrindən biri də insanın özünün telim vermesidir. Azərbaycan Bank Tədris Mərkəzinin telimcisi yəm, müxtəlif tədbirlərdə çıxış edirəm. Təhsilimi də çalışıram unutmayım. Bu il EMBA proqramına qatılmağı planlaşdırıbam. Şəxsi inkişaf



## "Günümüzə ağlamaqdansa, özümüzə gün ağlayaq"

**Elşən Bədirxanov: "Zamanla ayaqlaşmaq üçün sadəcə gəzmək kifayət deyil, qacmaq lazımdır"**

- Elşən müəllim, iş üçün müsahibəyə gələn insanda daha çox hansı nüansa diqqət edirsiniz ki, məhz sizin secdiyiniz insanlar indi rəhbərdirler?

- Əsaslanı deyim. Bilik önemlidir, amma heç də yegane meyar deyil. Fikrimcə, bir sira hallarda biliyindən daha əhəmiyyətli meyar inkişafı meyillilik və öyrənmə qabiliyyətidir. Bunnularla yanaşı, pozitiv düşüncə və komandada işləmək bacarığı da olduqca önemli keyfiyyətlərdir.

- "Uğura inan, öz biznesinə başla!" kitabının müəllifiniz. Niye məhz bu mövzü?

- Bu, mənim həyatimdə maraqlı bir səhifədir. 2015-ci ilin əvvələrində ilk devalvasiyadan sonra cəmiyyət çəşqinqılıq içinde idi. Uzun illər iqtisadi sabitlikdən sonra bu vəziyyət insanlara ciddi bir şok yaşatdı. Bunun təsiri dəhərənək oldu. Öz gələcəyini görməyən ümidiş gənclər cəmiyyət üçün kifayət qədər böyük bir riskdir. Bu halda insanlar radikalizmə meyilli olurlar. Düşündüm ki, bu vəziyyətdə mən nə edə bilərəm? Çıxış yolu kimi gənclərin xırda biznesə sövq edilməsinə görəm. Söhbət çox kiçik fərdi sahibkarlıqdan gedir ki, gənclər öz vərdişlərini inkişaf etdirsinlər, az da olsa qazanc eldə etmək imkanları olsun. Bu məqsədə çox arasındırma apardım. Hətta mikrobiznes inkubatoru layihəsinə yaradıdım. Bu biliyiklər itmişən deyə, qorraldım ki, onları yüksəmək şəkildə toplayıbm və "Uğura inan, öz biznesini yarat!" kitabını yazdım. Bu kitab Azərbaycan Banklar Assosiasiyyası və Asan Konülliülər təşkilatının dəstəyi ilə çap olundu.

- İstediyinizi nail ola bildinizmi?

- Şübhəsiz ki, yalnız kitabla belə böyük hədəfə çatmaq mümkün deyil. Amma əlimdən gələn etdi. Bu sahədə hətta ASAN-da gənclərə 1 aylıq telim də keçdi. Pafoslu səslənməsin, düşünürəm ki, hər bir Azərbaycan vətəndaşı inkişafə xırda töhfəsinə verse, nəticəsi möhtəşəm olar.

- Çıxışlarınızda daim şəxsi inkişafın vacibliyini vurgulayırsınız. Özünüz şəxsi inkişafınıza vaxt ayıra bilirsinizmi?

- Çox maraqlı dövrdə yaşıyırıq. Dəyişikliklər dövrür. Yeni biliklər eksponensial qayda da artır. Zamanla ayaqlaşmaq üçün sadəcə gəzmək kifayət deyil, qacmaq lazımdır. Bu dövrdə uyğun biliklər və dəyişikliklərə meyilli olan insanlar inkişaf edəcək, olmayanları isə ayrı-ayrı fərdlər yox, zaman süpürüb səhnədən kənara atacaq. Buna görə de həmişə tövsiyəm odur ki, yaşıdan asılı olmayıaraq, bütün insanlar öz üzərlərində çalışınlara. Özüm də bir neçə istiqamət üzrə şəxsi inkişafıma diqqət yetirirəm. Xüsusən, son illər çox kitab oxumışam. Internetdə daim öz

üçün imkanlar kifayət qədər çoxdur.

- Adətən vəzifəli insanları kabinetdən kənardə az təsəvvür edirik. Sizi daim bankın işçiləri arasında, onlara intellektual və digər yarışma və tədbirlərdə, motivasiya verəkən görürük...

- Rəhbərlər əməkdaşlar arasında baryerlər azalır. Bu, çox müsbət haldır. Dövr sürətlə dəyişir. Bu, zamanının telebidir. Bizim bankda da bütün rəhbərlərin qapısı əməkdaşlar üçün açıqdır.

- "Uğura inan, öz biznesinə başla!" kitabının müəllifiniz. Niye məhz bu mövzü?

- Bu, mənim həyatimdə maraqlı bir səhifədir. 2015-ci ilin əvvələrində ilk devalvasiyadan sonra cəmiyyət çəşqinqılıq içinde idi. Uzun illər iqtisadi sabitlikdən sonra bu vəziyyət insanlara ciddi bir şok yaşatdı. Bunun təsiri dəhərənək oldu. Öz gələcəyini görməyən ümidiş gənclər cəmiyyət üçün kifayət qədər böyük bir riskdir. Bu halda insanlar radikalizmə meyilli olurlar. Düşündüm ki, bu vəziyyətdə mən nə edə bilərəm? Çıxış yolu kimi gənclərin xırda biznesə sövq edilməsinə görəm. Söhbət çox kiçik fərdi sahibkarlıqdan gedir ki, gənclər öz vərdişlərini inkişaf etdirsinlər, az da olsa qazanc eldə etmək imkanları olsun. Bu məqsədə çox arasındırma apardım. Hətta mikrobiznes inkubatoru layihəsinə yaradıdım. Bu biliyiklər itmişən deyə, qorraldım ki, onları yüksəmək şəkildə toplayıbm və "Uğura inan, öz biznesini yarat!" kitabını yazdım. Bu kitab Azərbaycan Banklar Assosiasiyyası və Asan Konülliülər təşkilatının dəstəyi ilə çap olundu.

- İstediyinizi nail ola bildinizmi?

- Şübhəsiz ki, yalnız kitabla belə böyük hədəfə çatmaq mümkün deyil. Amma əlimdən gələn etdi. Bu sahədə hətta ASAN-da gənclərə 1 aylıq telim də keçdi. Pafoslu səslənməsin, düşünürəm ki, hər bir Azərbaycan vətəndaşı inkişafə xırda töhfəsinə verse, nəticəsi möhtəşəm olar.

- Çıxışlarınızda daim şəxsi inkişafın vacibliyini vurgulayırsınız. Özünüz şəxsi inkişafınıza vaxt ayıra bilirsinizmi?

- Çox maraqlı dövrdə yaşıyırıq. Dəyişikliklər dövrür. Yeni biliklər eksponensial qayda da artır. Zamanla ayaqlaşmaq üçün sadəcə gəzmək kifayət deyil, qacmaq lazımdır. Bu dövrdə uyğun biliklər və dəyişikliklərə meyilli olan insanlar inkişaf edəcək, olmayanları isə ayrı-ayrı fərdlər yox, zaman süpürüb səhnədən kənara atacaq. Buna görə de həmişə tövsiyəm odur ki, yaşıdan asılı olmayıaraq, bütün insanlar öz üzərlərində çalışınlara. Özüm də bir neçə istiqamət üzrə şəxsi inkişafıma diqqət yetirirəm. Xüsusən, son illər çox kitab oxumışam. Internetdə daim öz

### Aygün ƏZİZ

bir fenomen var - atribusiyanın fundamental səhvi. Biz öz uğursuzluqlarımızı ətraf mühitlə bağlayırıq. Özümüzde səhər görmürük. Başqalarının uğursuzluqlarını isə onların öz şəxsi keyfiyyətləri ilə əlaqələndiririk. Pozitiv insan məsuliyyəti üzərinə götürür. Məsahibə zamanı da situativ suallar verəndə açıq aydın görünür ki, kimlər məsələnin kökünü özündə görür, kimlər isə başqa amillərdə. Özündə görürse, deməli, inkişaf edəcək. Özündə görmürse, yalnız ətrafda görürse, onda düzelmə şansı aşağıdır. Kitabım çap olundan sonra çox pozitiv rəylər aldım. Amma nəqativ məqamlar da olurdu. "Burada inkişaf etmək mümkün deyil" kimi fikirler geldi. Birinə cavab yazdım ki, problemlər mövcuddur. Amma problemlər fokuslanıb, hərəkət etməmək sizə ne verəcək? Biz günümüze ağlamaqdansa, özümüzə gün ağlayaqla. İnsanların fəlsəfəsi bu istiqamətdə olmalıdır.

- Belə bir deyim var ki, uğur həmişə uğurlu insanın başına gəlir. Xayud pul həmişə varlıya qismət olur. Siz nəcə düşünürsünüz? Uğurlu insanlar həqiqətən şanslı insanlardır?

- Təhlillər göstərir ki, milyonçuların ekspresiyəti sərvətlərini sıfırdan qazanıb. Deyir ki, pul pul getirir. Düşünməliyik ki, bəs nə üçün məhz o insanların pul oldu? Deməli, müyyən keyfiyyətlərə sahibdirlər. Əvvəlcədən qeyd edim ki, mən burada yalnız öz zəhmətli, qanuni yolla zəngin olmuş şəxsləri nəzərdə tuturam. Diger yolla sərvətlərini qazanmış şəxslər isə bize nümunə olmalı deyil. Bəzi insanlar hesab edirlər ki, insanların taleyi, gələcəyi valideyinə, genlərinə bağlıdır. Beziləri insanların keyfiyyətlərini ətraf mühitlə əlaqələndirir. İlahi qüvvələrlə bağlayanlar da az deyil. Hətta davranışçı iqtisadiyyatı klassiklərdən biri, iqtisadiyyat üzrə Nobel mükafatı laureati Daniel Kaneman hesab edir ki, uğurda əsas faktor təsadüfidür. Yaçın ki, hər birinin rolu var. "Rabitəbank"da TED formatında klubumuz var - RClub. Burada hər bir əməkdaş istədiyi mövzuda çıxış edə bilər. Vaxtaşırı kənar spikerləri de dəvət edirik. Bu yaxınlarda xalq artistimiz Rasim Balayev qonağımız oldu və uğurun açarı barədə sənala üç amillə cavab verdi: istedad, zəhmət, bəxt. İnsan özü təsir edə biləcək məqamə fokuslanmalıdır. İstedad bir vergidir, bəxt, təsadüfə təsir imkanlarımız azdır, bizi qalır yalnız düzgün istiqamətdə zəhmət. Hər bir insana şans verilir. Əlişir Nəvaiinin maraqlı ifadəsi var. Deyir ki, Allah hər bir canının ruzisini verir, amma onu gəlib yuvasına qoymur. Əminəm ki, şansları görüb hərəkət etməyen insan neqativ düşüncəli insandır. Psixologiyada maraqlı

